

FICHE DE PROJET DE THESE

Année d'inscription : 2017

1. Sujet:

Le titre en Français et en Anglais :

Création et Destruction d'emplois : réallocation spatiale et sectorielle des entreprises et des établissements en France

Job Creation and Destruction : spatial and industry reallocation of firms and establishments in France

Mots clés français et anglais :

Emploi, Dynamique des entreprises, réallocation spatiale, dynamique industrielle, statistique et économétrie spatiale

Employment, firms' dynamics, spatial reallocation, industry dynamics, spatial statistics and econometrics.

2. Encadrement

Nom, prénom	Institution	e-mail
MULKAY Benoît	Université de Montpellier	benoit.mulkay@umontpellier.fr

Équipe de recherche : LAMETA

Comité de thèse :

Nom, prénom	Institution
Edmond BARANES	Université de Montpellier
François MIRABEL	Université de Montpellier
Stéphane MUSSARD	Université de Nîmes

3. Présentation du projet de thèse (1 à 2 pages maximum)

Le sujet proposé doit indiquer explicitement son lien avec l'une des actions du Labex Entreprendre.

Quels sont les déterminants et les conséquences des réallocations sectorielles et territoriales des entreprises et des établissements ? Une analyse pour la France.

Les entreprises et les établissements sont comme les êtres humains des entités vivantes. Ils naissent, grandissent, peuvent décliner et enfin mourir. Par analogie à la démographie humaine, on peut s'intéresser à l'étude de la démographie des entreprises. Mais l'analogie avec la démographie a ses limites. En effet, les actifs d'un établissement peuvent être repris entièrement ou partiellement par un autre établissement. Ils peuvent renaître après avoir disparu. Ils peuvent également changer de caractéristiques : secteur, localisation ou autre. De plus on a souvent affaire à des établissements qui ont un poids différent dans l'économie. Leur importance n'est pas équivalente. En conséquence, on peut s'intéresser à leur taille et pondérer les résultats par celle-ci qu'elle soit mesurée en termes de production ou d'emploi.

L'étude de la dynamique du tissu productif local est importante et entre parfaitement dans le cadre du LabEx Entreprendre. En effet pour une analyse des déterminants de l'entrepreneuriat, il est nécessaire de caractériser et de comprendre la démographie des structures de production locales avec les créations, transferts, cessations des établissements, la croissance ou déclin de l'emploi.

Tout d'abord il faudrait mettre en place des outils pour quantifier les créations et disparitions d'établissements. On étudie le stock d'établissements existants, et leur flux par création, reprise, transfert, ou disparition. On mesure l'impact en termes d'emploi de ces créations et disparitions des établissements, pour comprendre la dynamique de l'emploi au niveau local. De même on peut s'intéresser à la manière dont les réallocations de l'emploi sont pratiquées à l'intérieur d'un territoire pour appréhender la dynamique du système productif local. En effet, des établissements sont créés, d'autres disparaissent. De même, certains sont en croissance, d'autres en déclin, entraînant des conséquences pour l'emploi global, mais aussi pour les travailleurs de ces établissements. Les réallocations d'emplois entre les établissements méritent donc une analyse plus approfondie prenant en compte non seulement les créations et les cessations d'établissements mais également la variation nette de l'emploi dans les établissements en croissance et en déclin. On voudrait ainsi proposer diverses mesures de la réallocation d'emplois et de l'importance de celles-ci à l'intérieur ou à l'extérieur d'un territoire ou d'un secteur d'activité.

Enfin on peut analyser les cohortes d'établissements pour suivre la défaillance des établissements au cours du temps, ainsi que l'évolution de l'emploi pour chaque génération. On propose également une analyse de la survie des établissements et de leur croissance ou déclin afin de caractériser des trajectoires probables d'évolution des établissements dans un territoire.

D'autres questions peuvent se poser concernant la dynamique des établissements au niveau local. On peut étudier le mécanisme et les déterminants de la création et de la localisation d'un second établissement d'une entreprise. Ou encore la localisation du déplacement (transfert) d'une activité d'une localisation vers une autre localisation est également importante pour appréhender les réallocations territoriales de l'emploi.

Ces questions sont largement abordés dans la littérature anglo-saxonne ou encore dans certains pays européens comme l'Italie, mais relativement peu fréquente en France. De même, ces questions sont largement au cœur du débat sur l'économie de l'entrepreneuriat. C'est pourquoi il serait intéressant d'adapter les concepts et les méthodes sur des données françaises, d'autant plus que celles-ci sont riches, détaillées et maintenant disponibles.

Domaine : Economie industrielle
 Economie géographique
 Statistiques et économétrie spatiale.

Données mobilisées : REPER (Répertoire SIRENE),
 CLAP (Connaissance Locale de l'Appareil Productif)
 FICUS / FARE (pour les données comptables sur les entreprises).

Ces données sont disponibles via le Centre d'Accès Sécurisé à Distance (CASD) du Groupes des Ecoles Nationales d'Economie et Statistique (GENES)

TOPIC

Background

Standardizing the handling of competition cases (anticompetitive practices and notification of merger proposals) is a necessary condition for effective market functioning and innovation in the economy. This standardization is guaranteed by the existence but also by a uniform implementation of competition law which apply equally to all companies. There are two ways of implementing and

enforcing competition law: by judges (in a trial) or by administrative agencies (in alternative and negotiated dispute resolution). Comparative economic analysis of these two types of practices forms the general framework of the thesis.

In the case of merger proposals, infringements of competition are treated with *ex ante* procedures. These procedures involve two stages. First, the competition authority carries out an economic analysis of the project at the end of which it may authorize the merger if the study has identified no competitive risk. Otherwise, if a risk is identified, a second stage begins, during which the competition authority conducts a more detailed analysis of the project. At the end of each of these two stages, the companies involved in the merger proposal can propose or negotiate remedies (structural or behavioral) to solve the identified competitive problems and obtain an agreement from the competition authorities – most of the time, these remedies consist in the sale of assets and re-assignments of assets rarely in behavioral commitments to respect legal rules. These two stages are administrative. When companies do not agree with the competition authority on remedies to adopt, a trial can take place and a court makes a decision to accept or not the merger.

Controlling anti-competitive practices generally implies initiating a legal procedure. This means that a judge to make a decision about firms that are or are suspected of anti-competitive practices. However, another way of settling these competition cases is increasingly used. It is known as "consent decrees" or "commitment decisions". In the case of anticompetitive practices, the procedure may be initiated either before the trial and the intervention of the judge (for example in cartel cases) or during legal procedure (for example when a firm is in a dominant position). This way of dealing with competitive cases results in an administrative treatment of the case. The use of these alternative methods is not entirely new, in the mid-1990s, D Melamed (1995) referred to a "new regulation" and H. First (1995) asked whether Competition law was still a matter of law. But in recent years, the process has increased. The figures given by J. Wright and D. Ginsburg (2016) for the United States are particularly significant and in Europe the trend is the same. Stated differently, anti-competitive cases are more and more dealt in an administrative or bureaucratic way and involve less and less judges and legal procedures.

The objective of this thesis project is to provide a rigorous economic analysis to contribute to the study of the transformation of law and the legal system implied by the increasing use of negotiated procedures Competition, whether in the settlement of disputes or in the review of merger notification filings.

A brief overview of the literature on the subject

The economic literature is more concerned with merger engagement procedures than with anti-competitive practices, and mainly consists of empirical contributions (Salop, 2013; Garrod and

Lyons, 2016). The theoretical literature on bargaining mechanisms between the competition authority and merging firms borrows analytical frameworks from traditional asymmetric information models, eg Reinganum (1993) or Chu et Chien (2007), which are not specific to procedures in merger proposals. Only a few very recent contributions provide original analytical elements to better understand the effectiveness of engagement procedures in concentration cases (eg Cosnita and Tropéano, 2009, or Chopard, Cortade and Cosnita, 2015). One of the first objective of the dissertation will be to develop and extend this work by raising the question of the standardization of procedures.

Finally, there is a well-documented literature on antitrust law on "consent decrees" which seems rather favorable to these practices: "The benefits of convenience and efficiency will inevitably outweigh the costs in some cases. The important point is that agencies must be aware of the social costs associated with over reliance upon settlements rather than upon litigation to promote competition policy." However, other arguments have been put forward to underline the inefficiency of these procedures and thus denounce the transformation of competition law into a bureaucracy of competition. One of the problems might then be, as emphasized by J. Sims and M. McFalls (2001), that settlement in merger cases schemes are harmful to consumers.

Research objectives

The objective of this work is to provide a rigorous economic analysis to improve our understanding of the transformation of law and the legal system implied by the increasing use of negotiated commitment procedures and the standardization of these procedures.

The work should focus on the treatment of mergers clarifying the potential effects on consumers and industry of engagement procedures as compared to the traditional treatment of cases by the courts and judges. A distinction should be made between structural commitments and behavioral commitments and analyze demand and supply factors that affect the effectiveness of these short-term and longer-term procedures (impact on innovation).

A theoretical contribution is expected, but an empirical analysis should also be provided to allow the evaluation of the efficiency of the different legal rules and legal approach of anti-competitive practices. From this perspective, one knows that Common Law systems in which judges play a central role are supposed to be more efficient than systems where judges are less important (such as Statute Law systems). One important question to raise might be: does not the use of "consent decrees" make legal systems less efficient? Wright and Ginsburg argue that specialized agencies are more expert than judges and therefore are able to make better (more efficient) decision. Is it really the case? Did the judges who decided in the past in anti-competitive cases make ineffective decisions? Or not? These are issues that need to be addressed.

REFERENCES BIBLIOGRAPHIQUES (obligatoires) :

- BARTELSMAN Eric, John HALTIWANGER et Stefano SCARPETTA (2009) : « Measuring and Analyzing Cross-country Differences in Firm Dynamics », in Producers Dynamics : New Evidence from Micro Data, édité par Timothy DUNNE, J. Bradford JENSEN, et Mark J. ROBERTS, NBER Edition.
- DAVIS Steve et John HALTWANGER (1992) : « Gross Job Creation, Gross Job Destruction, and Employment Reallocation », Quarterly Journal of Economics, 107, 819-863.
- DAVIS Steve, John HALTWANGER et Scott SCHUH (1996) : Job Creation and Destruction, Cambridge : MIT Press.
- DAVIS Steve, Jason FABERMAN et John HALTIWANGER (2011) : « Labor Market Flows in Cross-Section and Over Time », Journal of Monetary Economics, 25.
- DUHAUTOIS, Richard (2002) : « Les réallocations d'emplois en France sont-elles en phase avec le cycle ? », Economie et Statistique, N°351.
- DUNNE, Timothy, ROBERTS, Mark J., SAMUELSON, Larry (1988) : « Patterns of Firm Entry and Exit in U.S. Manufacturing Industries », RAND Journal of Economics, 19(4).
- DUNNE, Timothy, ROBERTS, Mark J., SAMUELSON, Larry (1989) : « Plant Turnover and Gross Employment Flows in the U.S. Manufacturing Sector », Journal of Labor Economics, 7(1).
- DUNNE, Timothy, ROBERTS, Mark J., SAMUELSON, Larry (1989) : « The Growth and Failure of U.S. Manufacturing Plants », Quarterly Journal of Economics, 104(4).
- FUJITA Masahisa et Jacques-François THISSE (2002) : Economics of Agglomeration : Cities, Industrial Location and Regional Growth, Cambridge University Press.
- HUIBAN Jean-Pierre, Francis AUBERT et Anne-Marie DUSSOL (2006) : « La démographie des établissements industriels : une différenciation entre espaces urbains, périurbains et ruraux », Revue d'Economie Régionale et Urbaine, 2006/5.

JOVANOVIC, Boyan (1982) : « Selection and the Evolution of Industry», *Econometrica*, 50(3).

LESAGE James et R. Kelley PACE (2009) : *Introduction to Spatial Econometrics*, CRC Press.

LILIEN, David M. (1982) : « Sectoral Shifts and Cyclical Unemployment», *Journal of Political Economy*, 80(4).

COMPETENCES PARTICULIERES SOUHAITEES :

Compétence requise : L'étudiant devra avoir une bonne connaissance du logiciel SAS. Prérequis en économétrie (données individuelles, variables qualitatives, méthodes sur données de panel)

4. Financement de la thèse

La source de financement prévue sur les 3 années de la thèse doit être précisée (type d'action et pourcentage de co-financement).

Financement dans le cadre du Labex Entreprendre